

# ARGUMENTIEREN UND GEWINNEN

## Nie mehr verlegen um ein gutes Argument!

[www.study-train.de](http://www.study-train.de)

Hat es Sie schon mal geärgert, dass Ihnen die guten Argumente erst hinterher eingefallen sind, oder dass andere im entscheidenden Moment das bessere Argumente vorgebracht haben? Wir argumentieren und diskutieren im Rahmen unserer Arbeit zwar häufig, doch haben wir es nie systematisch gelernt. Diese Lücke schließt das Seminar „Argumentieren und Gewinnen“. Es macht Sie mit der Kunst der Dialektik bekannt. Was ist ein erfolgreiches Argument? Neben der Sach-Logik gibt es eine reiche Vielfalt an Argumentationsmöglichkeiten, insbesondere die Psycho-Logik führt oft zum Erfolg. So werden Sie durch Glaubwürdigkeit, Ausdruck von Wertschätzung, Beispielen und allgemein anerkannten Lebensweisheiten häufig mehr erreichen als durch das reine Nutzen von Logik, Zahlen und Fakten. Ziel des Seminars ist, Ihnen Sicherheit beim Argumentieren zu geben, die Argumentationslogik Ihrer Gesprächspartner zu erkennen und Ihnen ein Gespür zu vermitteln, wie Sie in Gesprächen bei den jeweiligen Gesprächspartnern das Erreichen, was möglich ist.

**Um die Nachhaltigkeit des Seminars zu erhöhen, bekommen Sie einen drei Monate gültigen Gutschein für ein kostenfreies 20minütiges Telefoncoaching oder Beratung per E-Mail.**

### INHALT

- Entwickeln von Argumentationsstrategien und –techniken
- Faire und unfaire Dialektik
- Angemessener Umgang mit gegnerischen Argumenten und Einwänden
- Perspektive wechseln: Das Modell der „Fey-Tasse“
- Psycho-Logik: Überzeugen Sie nicht nur mit Sachargumenten
- Geschickt fragen: „Wer fragt, führt“
- Wie Sie Ihre Emotionen in den Griff bekommen
- Auf unfaire Angriffe und Killerphrasen souverän reagieren

### TEILNEHMERSTIMMEN

„Bestes Seminar! Beste Referentin! Bis zum Schluss interessant. Übungen bewirken etwas.“

„... viele hilfreiche Beispiele und Erklärungen.“

„Hoch kompetent und sehr reicher Erfahrungsschatz.“

„Wirklich viele „Aha“ Momente, sehr wichtiges Thema!“



**IHRE TRAINERIN  
DR. GUDRUN FEY**

*Gudrun Fey ist seit über 30 Jahren eine kompetente und gefragte Rhetorik- und Kommunikationstrainerin. Sie vermittelt Ihnen die notwendigen Grundlagen des Eigenmarketings und zeigt Ihnen, wie Sie Ihr Wissen, Ihre Meinung und Ihre Leistung wirkungsvoll und überzeugend darstellen. Sie studierte Philosophie, Linguistik und Betriebswirtschaft und promovierte über die Rhetorik.*



■ **Seminartermin**

**05. - 06.03.2018, STUTT GART**

## Wichtige Informationen für Sie

### SEMINARTERMINE

- **05. - 06.03.2018, Stuttgart**

### SEMINARZEITEN

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Am Ende des ersten Tages steht Frau Fey von 17:30 Uhr bis 20:00 Uhr für kostenlose 20-minütige Einzelcoachings zur Verfügung. Über die Teilnahme entscheidet die Reihenfolge der Anmeldungen.

### TEILNAHMEGEBÜHR

Preis pro Person: € 773,50 inkl. MwSt. (€ 650,00 netto).  
Ab drei Teilnehmern erhalten Sie einen Preisnachlass.  
Alle Preise inkl. Arbeitsunterlagen und Lunch.

### DURCHFÜHRUNG

Wir führen das Seminar bereits ab 2 Teilnehmern durch.

### ERSATZTEILNEHMER/ABSAGEN

Sie können jederzeit ohne Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen. Bei Stornierung erstatten wir Ihnen die Teilnahmegebühr abzgl. der Tagungspauschale oder bei kurzfristigen Absagen erhalten Sie eine Gutschrift. Die vollständigen AGB finden Sie auf [www.study-train.de](http://www.study-train.de).



## Melden Sie sich und Ihre MitarbeiterInnen noch heute an

### Argumentieren und gewinnen, Stuttgart

- **05. - 06.03.2018**

Telefonisch: 0711-716 82 86  
Fix per Fax: 0711-716 82 87  
E-Mail: [info@study-train.de](mailto:info@study-train.de)  
[www.study-train.de](http://www.study-train.de)



study & train GmbH  
Möhringer Landstraße 36  
70563 Stuttgart

Name \_\_\_\_\_

Vorname \_\_\_\_\_

Funktion \_\_\_\_\_

Firma \_\_\_\_\_

Straße/Postfach \_\_\_\_\_

PLZ/Ort \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Tel. / Fax \_\_\_\_\_

Rechnung bitte an \_\_\_\_\_

z. H. \_\_\_\_\_

Datum, Unterschrift \_\_\_\_\_