

RHETORIK MIT POWER

Überzeugend auftreten und reden



www.study-train.de

VERGESSEN SIE ALLES, WAS IHNEN BISHER AUS RHETORIK-SEMINAREN UNANGENEHM IN ERINNERUNG BLIEB!

Wir führen Sie schrittweise über kleine Übungen zum Erfolg, denn Sie können besser reden als Sie glauben!

- *Bei uns wird niemand zum Reden gezwungen!*
- *Sie müssen nicht über ein Thema reden, von dem Sie keine Ahnung haben.*
- *Niemand kann sich lächerlich machen oder blamieren.*

Investieren Sie in sich. Die meisten Menschen glauben nicht an ihre rhetorische Begabung und verschenken damit die Möglichkeit, mehr aus sich, ihrem Leben und ihrem Beruf zu machen. Wenn Sie das ändern wollen, dann entdecken Sie in diesem Seminar Ihre rhetorische Begabung!

IHRE TRAINERIN DR. GUDRUN FEY



Gudrun Fey ist seit über zwanzig Jahren eine kompetente und gefragte Rhetorik- und Kommunikationstrainerin.

Sie vermittelt Ihnen die notwendigen Grundlagen der Rhetorik und zeigt Ihnen, wie Sie Ihr Wissen, Ihre Meinung wirkungsvoll und überzeugend auch vor großen Gruppen vertreten.

Sie studierte Philosophie, Linguistik und Betriebswirtschaft und promovierte über die Rhetorik. Außer zahlreichen Veröffentlichungen zum Thema Rhetorik ist sie Autorin des Buches „Reden macht Leute. Vorträge gekonnt vorbereiten und präsentieren“.

Teilnehmerstimmen:

„Frau Dr. Fey geht wirklich auf die Teilnehmer ein und sieht Potenziale...“
Ralf Thiele, Tübingen

„Durch die Übungen wurde ich sicherer und habe viele Tipps und Tricks mitgenommen.“
Heike Schüßler, Bensheim

„sehr souverän und unterstützend“
Armin Renner, Göppingen

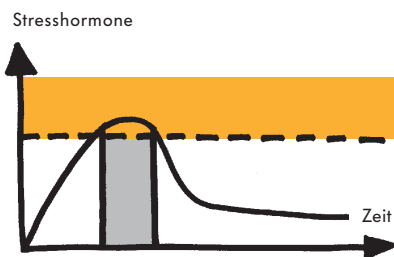
„Nachhaltiger Motivationsschub“... „Bringt mich beruflich und persönlich weiter!“
Karin Robeller, Stuttgart

„Sehr praxisnah.“
Dr. Erwin Pfeil, Backnang

- **SEMINARTERMINE** **19.+20. APRIL 2010, STUTTGART**
 25.+26. OKTOBER 2010, STUTTGART

Aus dem Inhalt

- 1 *Wie Sie eine positive Einstellung zum freien Reden gewinnen.*
- 2 *Ohne „Botschaft“ kein Charisma.*
- 3 *Warum eine Redesituation oft Angst und Nervosität hervorruft.*

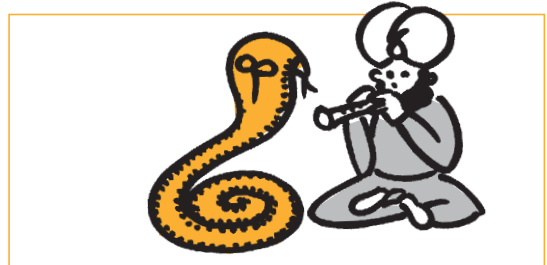


- 4 *Das Lampenfieber ist von nun an Ihr Freund.*
- 5 *Hilfen bei „Blackouts“.*
- 6 *Übungen zur Visualisierung und Entspannung.*

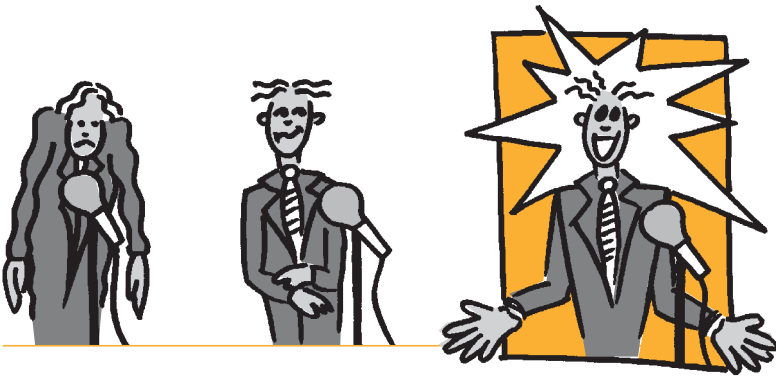


- 7 *Wie erlebe ich mich und wie erleben mich andere.*
- 8 *Das passende „Outfit“.*
- 9 *Wie Sie sich selbst zum Vorbild nehmen können („Self-modeling“).*
- 10 *Wie Sie sofort zu Ihrem Publikum eine gute Beziehung aufbauen.*
- 11 *Sag's positiv. Mit „Power Talking“ zum Erfolg.*

- 12 *Die fünf Lebendigmacher einer Rede.*
- 13 *Über die Höreranalyse zur hörerbezo-genen Argumentation.*
- 14 *Begeisterung ausstrahlen und wecken.*
- 15 *Tipps zur Körperhaltung: Wie Sie Selbstsicherheit und Glaubwürdigkeit ausstrahlen.*
- 16 *Der Blickkontakt als Mittel, Vertrauen aufzubauen.*
- 17 *Gefühle sind Tatsachen.*
- 18 *Wie Sie überzeugend Vorstellungen und Bilder einsetzen: „Ein Bild sagt mehr als 1000 Worte“.*
- 19 *Warum die Rhetorik keine „Schlangenbeschwörer-kunst“ ist.*



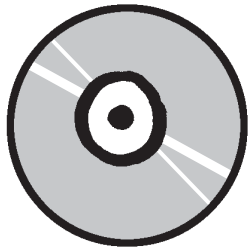
- 20 *Der „Überzeugungstrichter“.*
- 21 *Die Problemlösungsformel.*
- 22 *Tipps zur Präsentation von Arbeitsergebnissen, Verbesserungsvorschlägen, Produkten und Projekten.*
- 23 *Merkformel für Gesellschaftsreden: „An-Freu-Lo-Da-Hoff“.*
- 24 *Souverän umgehen mit Fragen und Störungen.*
- 25 *Was Sie nach dem Seminar tun können, um Ihre rhetorischen Fähigkeiten weiter zu verbessern.*



Ein Wort an die Teilnehmer

Das Programm ist so aufgebaut, dass Sie am Seminartag das Handwerkszeug in kurzen Übungen in Kleingruppen erwerben. Sie werden merken, Sie können besser reden als Sie glauben.

Am darauf folgenden Intensiv-Trainingstag haben Sie Gelegenheit, mit max. 12 Teilnehmern durch das Video-Training Ihre rhetorischen Leistungen selbst besser einzuschätzen und durch das Feedback der anderen Teilnehmer und der Trainerin Ihre Reden und Ihr Auftreten zu verbessern.



Am Ende des Intensiv-Trainingstages erhalten Sie eine persönliche DVD mit Ihren Reden und den Kommentaren dazu. Um die Nachhaltigkeit des Seminars zu erhöhen, erhalten Sie einen - innerhalb der nächsten drei Monate nach Seminar-ende - einlösbaren Gutschein für ein kostenfreies 15minütiges Telefoncoaching oder eine Beratung per E-Mail.

EIN WORT AN DIE FÜHRUNGSKRÄFTE

Nicht nur Mitarbeiter im Vertrieb brauchen rhetorische Fähigkeiten. Jeder braucht sie. Sie können dieses Programm auch als In-House-Seminar veranstalten.

Sprechen Sie mit uns und wir entwickeln zusammen mit Ihnen ein passendes Konzept für Ihr Unternehmen und Ihre Mitarbeiter.

REDEN MACHT LEUTE. DAS TRAININGSBUCH VON GUDRUN FEY

Erfolg hat, wer reden kann. Gudrun Fey entzaubert für Sie die angeblichen Geheimnisse der Rhetorik. In diesem Trainingbuch erfahren Sie, wie Sie ab sofort Ihre rhetorischen Fähigkeiten verbessern können.

Erschienen im Walhalla Fachverlag, Regensburg, 3. Auflage 2009.



Sie können uns vertrauen

Die Geschäftsführung von study & train besteht aus erfolgreichen und kompetenten Trainern, die als Team eine hohe Qualität in der Weiterbildung bieten.

Wir sind teilweise schon über 20 Jahre in der Weiterbildung tätig.

Auf Wunsch schicken wir Ihnen gern Referenzen zu.

Ihre Sicherheit

Unsere „Geld-zurück“-Garantie! Wir wollen, dass Sie zufrieden sind. Falls das einmal nicht der Fall sein sollte, erstatten wir Ihnen die volle Teilnahmegebühr bis zu sechs Wochen nach dem Seminar.

Wichtige Informationen für Sie

Unser Programmangebot besteht aus zwei Teilen:

1. Seminartag
2. Trainingstag (zusätzliches Übungsangebot)

Sie können den Seminartag allein oder zusammen mit dem anschließenden Trainingstag buchen. Auch am Seminartag können Sie noch den Trainingstag dazu buchen, falls es weniger als 12 Anmeldungen dafür gibt.

■ SEMINARZEITEN

09:00 Uhr	Seminarbeginn
12:00 Uhr – 13:00 Uhr	Mittagspause
17:00 Uhr	Seminarende

Am Ende des Seminartages steht Frau Fey von 17:30 Uhr bis 20:00 Uhr für kostenlose 20-minütige Einzelcoachings zur Verfügung. Über die Teilnahme entscheidet die Reihenfolge der Anmeldungen. Es können maximal 7 Teilnehmer berücksichtigt werden.

Teilnahmegebühr

Seminartag:

Preis pro Person € **410,55 inkl. MwSt.** (€ 345,00 zzgl. MwSt)

Trainingstag mit max. 12 Teilnehmern:

Preis pro Person € **410,55 inkl. MwSt.** (€ 345,00 zzgl. MwSt)

Vorteilspreis

Bei gleichzeitiger Buchung von Seminartag+Trainingstag:

Preis pro Person: € **761,60 inkl. MwSt.** (€ 640,00 zzgl. MwSt)

Ab drei Teilnehmern erhalten Sie einen Preisnachlass.

Fragen Sie uns danach.

Alle Preise inkl. Arbeitsunterlagen und Lunch.

Frühbucher-Bonus

Wer bis 8 Wochen vor Seminarbeginn bucht, erhält im Seminar ein study & train-Audioprogramm **nach Wahl gratis**.

Ersatzteilnehmer/Absagen

Im Falle einer Absage können Sie jederzeit einen Ersatzteilnehmer benennen. Es entstehen Ihnen dafür keine Kosten. Falls Sie die Buchung stornieren müssen, erstatten wir Ihnen die Teilnahmegebühr abzgl. der Tagungspauschale oder Sie erhalten von uns dafür eine Gutschrift. Diese können Sie ein Jahr lang bei einem Seminarbesuch oder dem Kauf unserer Audioprogramme geltend machen.

Melden Sie sich und Ihre Mitarbeiter noch heute an.

RHETORIK MIT POWER



Telefonisch: 0711-716 82 86 · Fix per Fax: 0711-716 82 87
info@study-train.de · www.study-train.de

Bitte ankreuzen!

- Stuttgart** Seminartag, 19. April 2010
 Trainingstag, 20. April 2010
- Stuttgart** Seminartag, 25. Oktober 2010
 Trainingstag, 26. Oktober 2010

Für Fensterbriefumschlag:

study & train

Gesellschaft für Weiterbildung mbh
Möhringer Landstraße 36

70563 Stuttgart

Name _____

Vorname _____

Position _____

Firma _____

Straße/Postfach _____

PLZ/Ort _____

E-Mail _____

Tel./Fax _____

Rechnung bitte an _____

z.H. _____

Datum _____ Unterschrift _____